

Gospodarczy Bank Spółdzielczy w Barlinku (GBS Bank) jest bankiem działającym, jako spółdzielnia na terenie Rzeczypospolitej Polskiej. To Bank uczciwy i przyjazny. Bank blisko ludzi, którzy żyją i pracują na terenie województwa lubuskiego i zachodniopomorskiego. GBS Bank poszukuje osoby na stanowisko:

Doradca/Doradczyni Klienta w Zespole Doradców ds. Finansowania Nieruchomości - kredyty na działalność gospodarczą

Miejsce pracy: Teren województwa zachodniopomorskiego i lubuskiego

Czym będziesz zajmować się na tym stanowisku:

- realizacją planów sprzedażowych,
- prowadzeniem aktywnej sprzedaży produktów i usług finansowych takich jak: ubezpieczenia, leasing, factoring, kredyt, mieszkaniowy rachunek powierniczy przy zachowaniu optymalnego ryzyka,
- budowaniu portfela klientów z terenu działania Banku,
- budowaniu długotrwałych relacji z Klientami kreując pozytywny wizerunek Banku,
- wstępną oceną ryzyka finansowania działalności gospodarczej Klientów.

Możesz być w naszym gronie, jeśli:

- posiadasz doświadczenie w pozyskiwaniu klientów i sprzedaży produktów finansowych dla podmiotów gospodarczych,
- posiadasz doświadczenie w zakresie finansowania i obsługi podmiotów gospodarczych, w tym znajomości analizy ekonomiczno - finansowej podmiotów gospodarczych,
- mile widziane doświadczenie w sprzedaży, w szczególności związane z procesem budowlanym - rynek nieruchomości oraz doświadczenie w ocenie realizacji przedsięwzięć deweloperskich w zakresie finansowania jak i obsługi MRP,
- posiadasz predyspozycje sprzedażowe i praktyczną znajomość technik sprzedaży i negocjacji,
- jesteś mobilny, czyli gotowy do realizacji wizyt u Klienta (wymagane prawo jazdy kat B),
- ukończyłeś studia wyższe, mile widziane kierunki: ekonomia, finanse i bankowość, ubezpieczenia, prawo,
- posiadasz otwarty umysł na zmiany, samodzielność, kreatywność i wykazujesz inicjatywę w działaniu,
- jesteś nastawiony na osiągnięcie celów i realizację zadań,
- kreuje Cię odpowiedzialność, sumienność oraz bardzo dobra organizacja pracy,
- posiadasz umiejętności inicjowania i podtrzymywania dobrych relacji z klientami,
- znasz pakiet Ms Office.

Pracując z nami zapewnimy Ci:

- zatrudnienie na umowę o pracę
- ciekawą i odpowiedzialną pracę,
- wynagrodzenie adekwatne do zajmowanego stanowiska i nabywanych doświadczeń (od 6 000 zł do 6 700 zł/brutto),
- dodatkowo premię uzależnioną od realizacji planów sprzedażowych,
- szkolenia zewnętrzne oraz udział w wewnętrznych programach szkoleniowych i integracyjnych,
- atrakcyjny pakiet świadczeń socjalnych (świąteczne świadczenia pieniężne, dofinansowanie do wypoczynku, dofinansowanie wypoczynku dzieci i młodzieży itp.),
- dofinansowanie do pakietu opieki medycznej,
- dodatkowy dzień urlopu z okazji urodzin,
- dostęp do grupowego ubezpieczenia na życie,
- elastyczny czas pracy.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV na adres mailowy:

kariera@gsbank.pl do dnia 31.08.2025 r.

Zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a ogólnego rozporządzenia o ochronie danych z dnia 27 kwietnia 2016 r. (Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (Dz. U. UE L 119 z dnia 4 maja 2016 r.)), prosimy o umieszczenie w dokumentach następującej klauzuli: Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy w celu udziału w procesie rekrutacji przez Gospodarczy Bank Spółdzielczy w Barlinku, ul. Strzelecka 2, 74-320 Barlinek. Uprzejmie informujemy, iż nadesłanych ofert nie zwracamy oraz, że odpowiemy wyłącznie na wybrane oferty. Pozostałym kandydatom bardzo dziękujemy za zainteresowanie.